



Senior Enterprise Sales Manager

Microsoft Unified Communications

"Innovation is not about adding products; it is about creating simplicity and adding value"

Over StartReady

StartReady, sinds maart 2018 onderdeel van KPN, **bouwt Unified Communications-oplossingen** op de software van Microsoft Teams en Skype for Business. Door onze expertise werken we met grote partners als Microsoft en KPN. Wij implementeren de UC-oplossing, helpen bij de adoptie van de technologie en bewaken de continuïteit van de services zodat onze klanten slimmer kunnen werken. Onze oplossingen zijn zowel on premises, hosted, hybride of in de cloud beschikbaar. Wij leveren de moderne en gebruiksvriendelijke functionaliteit van Teams en Skype for Business als Managed Service aan meer dan 200 klanten met ruim 200.000 eindgebruikers. Ook diverse add-ons zoals contactcentersoftware (bijv. PeterConnects en Anywhere365) en een chatbot om gebruikersadoptie te verbeteren worden beheerd, gemonitord en ondersteund door onze specialisten.

Verantwoordelijkheden

Als Enterprise Sales Manager Unified Communications ben je verantwoordelijk voor het verkopen van het **StartReady Unified Communications portfolio**, voornamelijk aan organisaties binnen de Enterprise markt (2.500+ werkplekken). Vanuit jouw **technisch inhoudelijke expertise** adviseer en overtuig je (potentiële) klanten. Dit doe je in nauwe samenwerking met onze partners; veelal KPN en Microsoft. Je levert een actieve bijdrage aan beurzen en evenementen en stelt alles in het werk voor een goede klantrelatie en contractbehoud na verkoop.

Wie ben jij?

Je beschikt over een ICT / Informatica diploma op hbo of wo niveau en hebt minimaal 10 jaar ervaring in het verkopen van Microsoft oplossingen; bij voorkeur binnen het werkveld van Unified Communications. Je herkent en **doorgroondt ICT infrastructuur-vraagstukken** en bedenkt passende oplossingen en architecturen voor (potentiële) klanten. Als spin in het web en **trusted advisor** weet je jouw netwerk-partners en klanten te motiveren en verschillende businessplannen te integreren tot één businessplan. Je hebt een duidelijke visie op nieuwe ontwikkelingen omtrent ICT in het algemeen en Unified Communications in het bijzonder, en weet deze bij partners en (potentiële) klanten over de Bühne te brengen. Je zoekt naar methoden om efficiënter en effectiever te werken, bewandelt geen zijpaden en grijpt tijdig in wanneer resultaten tegenvallen.

6 redenen om te werken bij StartReady

- 1 Dé Microsoft UC-Voice specialist:** je begeleidt complexe klanttransformaties van traditionele telefonie naar Microsoft communicatieoplossingen verrijkt met add-ons.
- 2 Het beste van IT en Telecom:** als het KPN UC Competence Center brengen we telefonie en IT samen in 1 beheerde totaaloplossing.
- 3 Innovatie zit in ons DNA:** je draagt er aan bij dat onze klanten altijd over de laatste innovaties beschikken.
- 4 Teambuilding nemen we heel serieus:** we organiseren geregeld uitjes en elk kwartaal een actieve personeelsbijeenkomst. Ook lunchen we altijd samen.
- 5 Jouw mening doet ertoe:** je krijgt alle ruimte om nieuwe ideeën te introduceren en je krijgt echt de kans om verantwoordelijkheid te dragen.
- 6 Je blijft jezelf ontwikkelen:** stilstaan is geen optie, met volop opleidingsbudget en -dagen blijf je elk jaar doorgroeien.

Meer informatie

Als zelfstandige dochteronderneming van KPN is StartReady een relatief kleine, sterk groeiende en autonome mkborganisatie met korte lijnen, waarin je veel ruimte en verantwoordelijkheid krijgt. Je komt te werken in een jonge, dynamische, maar ook veeleisende werkomgeving. Op www.startready.com vind je meer informatie. StartReady biedt uitstekende mogelijkheden om werk en privé met elkaar te combineren. Een assessment kan onderdeel uitmaken van de selectieprocedure. Sylvia Zethoven kijkt uit naar jouw sollicitatie (het liefst inclusief cv en beknopte motivatie). Bel/mail/app gerust als je vragen hebt.



Sylvia Zethoven | 0636107303 | sylvia@matchville.nl