



Ben jij onze nieuwe Commercieel Manager Nederland met handelsgenen voor de Nederlandse supermarkketens?

Over Engel Foreign Food Groep

Engel Foreign Food B.V. (hierna EFF), gevestigd in Uithoorn, is Nederlands grootste importeur, producent en leverancier van etnische voedingsmiddelen uit de keukens van o.a. het Caribische gebied, Polen, Turkije, Marokko, USA en Azië. EFF maakt deel uit van een bedrijfsgroep, waaronder ook Global Food Trade, Asia World Export en Ou-Dean Foods Factory vallen. EFF distribueert bij alle grote Nederlandse supermarkketens, minimarkten, benzinestations en toko's meer dan 700 buitenlandse producten (www.engelforeignfood.com). Global Food Trade verkoopt bekende merken vanuit de hele wereld in Europa (www.globalfoodtrade.eu). EFF heeft een joint venture met Ou-Dean Foods Factory, waar wij dranken ontwikkelen en produceren en exporteren naar distributeurs in Europa en Amerika, ons premium merk is TROPICAL® (www.tropicalworldfood.com). Asia World Export exporteert dranken zoals TROPICAL® en private labels naar grote supermarkketens in Europa. Als preferred supplier sourcen wij voor grote organisaties - waaronder Action – producten als Chupa Chups, Calypso frisdranken en HERR's snacks.

Bij EFF werken 30 vaste en gemiddeld 15 flex medewerkers, die dagelijks werken aan de groei en professionalisering van zichzelf en de organisatie.

Meer over de Commercieel Manager Nederland

Als Commercieel Manager ben je verantwoordelijk voor het uitvoeren van het verkoopplan van Engel Foreign Food. Je bent, naast de verkoop van internationale voedingsmiddelen aan de supermarkten in Nederland, ook actief met het genereren van new business en handel. Om de commerciële doelstellingen te bereiken, stuur je het sales- en inkoop team aan, verken je de markt en pleeg je op een actieve wijze acquisitie. Bij bestaande relaties breid je het assortiment actief uit, je gaat voor de lange termijn relaties. Je kan je goed verplaatsen in bestaande en potentiële klanten. Naar aanleiding hiervan adviseer je hen op deskundige en creatieve wijze over de producten en onze landenconcepten.



Jouw gesprekspartners zijn de category / assortiment managers en inkopers van supermarktketens. Je volgt de ontwikkelingen in de levensmiddelenmarkt en signaleert food trends (je begrijpt de handel).

Samen met het team ga je aan de slag om het assortiment van de supermarkten te optimaliseren. 75% van je tijd ben je actief met verkoop en het managen van een aantal supermarktvertegenwoordigers en 25% met sourcen van nieuwe producten, verbeteren landenconcepten en ben je in contact met de leveranciers.

Door jouw persoonlijkheid en drive til je de EFF sales- en inkooporganisatie naar een hoger niveau. Uiteraard werk je nauw samen met het management, het commerciële team met vertegenwoordigers en de back office, die jou ondersteunen in het succesvol uitvoeren van jouw werkzaamheden. Je rapporteert aan de Algemeen Directeur.

Jouw resultaatgebieden

Met jouw sales- en inkoopteam ben je verantwoordelijk voor het verbeteren van de resultaten bij de supermarkten en ben je continu bezig om nieuwe trends te signaleren en initiëren. Je werkt nauw samen met het MT, bestaande uit Wim Engel, de Sales & Marketing Director en de Manager Interne Bedrijfsvoering. Samen met jouw directe collega's van Export, Inkoop, Groothandels en Etnische winkels zorg je ervoor dat alles op rolletjes loopt. Je kent zowel de accounts als de markt door en door!

- Je bent verantwoordelijk voor sales (5 medewerkers) en inkoop (2 medewerkers);
- Je maakt afspraken met Assortiment Managers van supermarktketens voor het uitbreiden van het assortiment;
- Je benadert supermarkten waar EFF nog niet of nauwelijks producten verkopen;
- Je bereidt jaardeals en gesprekken met de inkopers voor;
- Je houdt prijzen van concurrenten en de marge van onze producten in de gaten;
- Je houdt het assortiment up-to-date en verbetert deze keer op keer;
- Je bedenkt de juiste promoties bij de klanten;
- Je houdt direct contact met de grote leveranciers en potentiële leveranciers om samen de verkoop bij de supermarkten te vergroten;
- Je bent verantwoordelijk voor het managen van de supermarktvertegenwoordigers (momenteel 3 medewerkers) en maakt samen met hen goede modules (landenconcepten).

Jouw profiel

- hbo/wo werk- en denkniveau;
- commerciële ervaring binnen retail en kennis van het supermarkt landschap;
- goed zelfstandig kunnen werken, gedreven commerciële ondernemersmentaliteit en goede onderhandelingsvaardigheden;
- goede communicatieve en sociale vaardigheden, besluitvaardig en resultaatgericht;
- goed in cijfers en tactisch en strategisch sterk;
- multi tasker en stressbestendig.



Ben je geïnteresseerd in levensmiddelenhandel en ben jij sterk in relatiebeheer, maar draai jij tevens je hand niet om voor acquisitie & handel? Denk jij vooral in kansen en heb je een sterk oplossend vermogen? Dan ben jij wellicht onze nieuwe Commercieel Manager.

Waarom en hoe solliciteren?

Werken bij Engel Foreign Food betekent werken in een dynamische, internationale, maar ook veeleisende werkomgeving. Er wordt van je verwacht dat je meedenkt over de groei en ontwikkeling van de organisatie; jouw stem doet ertoe. Wij bieden een zelfstandige functie met ruimte voor zelfontplooiing in een omgeving waar handel voorop staat en waar op een open en directe manier gecommuniceerd wordt, een prima salaris en arbeidsvoorwaarden.

Belangstelling? Bel, mail app dan naar:

Matchville | Sylvia Zethoven | 06-36107303 | sylvia@matchville.nl.
Zij kijkt uit naar jouw sollicitatie, inclusief CV en beknopte motivatie.

Engel Foreign Food heeft deze vacature exclusief uitbesteed aan Matchville. Rechtstreeks solliciteren bij EFF en/of acquisitie wordt dan ook niet op prijs gesteld.

